



ACHETEUR/APPROVISIONNEUR CIRCUITS-COURTS (Saône-Beaujolais)

2019

ENTREPRISE

Nous sommes une start-up qui développe un modèle de commerces multiservices, physiques et connectés, pour ramener des services de proximité au cœur des villages. Nous nous inscrivons dans l'Economie Sociale et Solidaire.

Le principe ? Trouver au sein d'un même commerce des produits locaux essentiellement en circuit court, des services du quotidien, une offre de petite restauration et des animations.

Notre ambition ? Devenir un opérateur incontournable de la vitalité commerciale, sociale et économique des villages.

Nous comptons déjà 8 commerces dans le Forez (42), dans les Vals du Dauphiné (38) et en Saône-Beaujolais (69), avec un acheteur par territoire. Nous sommes à la recherche d'un acheteur/approvisionneur local pour le réseau Saône-Beaujolais.

MISSION

Vos missions consisteront à gérer les achats et les approvisionnements pour les boutiques du territoire Saône Beaujolais, et à développer une activité commerçante au niveau de la grappe de Comptoirs.

- sélectionner de nouveaux fournisseurs correspondants aux valeurs de COMPTOIR de CAMPAGNE
- gérer la base de données fournisseurs/produits
- négocier les prix d'achat et déterminer les prix de vente pour garantir la marge
- animer le réseau de fournisseurs : producteurs, commerçants et artisans locaux
- organiser les approvisionnements en produits locaux pour l'ensemble des boutiques et la e-boutique du territoire
- construire, avec les commerçants, les actions de promotion et de mise en valeur des fournisseurs
- développer et gérer les débouchés pour les produits Comptoir de Campagne au niveau de la grappe (site de vente en ligne, fourniture de cantines ...)

Vous serez en relation étroite avec les commerces du territoire, et serez amené(e) à effectuer des remplacements ponctuels en boutique. Vous serez également pleinement impliqué dans le développement de la Start- Up et dans l'évolution de sa fonction approvisionnement vers des « places de marché » locales structurées, efficaces et connectées pour une meilleure relation commerçant-fournisseur en circuit-court. L'un des enjeux sera donc de faire évoluer l'organisation ainsi que les outils IT de gestion pour répondre au mieux aux besoins d'approvisionnement des commerces et aux contraintes des fournisseurs locaux.

PROFIL

Vous êtes de Formation BAC+2/3 et disposez d'une expérience dans les achats et/ou la distribution de produits artisanaux en circuits courts.

Vous êtes sensible au développement durable, à la ruralité, et à la valorisation de l'artisanat.

Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques et le e-commerce.

Vous êtes avant tout une personne autonome, flexible, avec un bon relationnel, responsable et très organisée. Vous savez travailler au sein d'une équipe pluridisciplinaire à la construction d'un projet commun.

Votre réussite dans ce poste pourra vous permettre d'évoluer au sein de la Start-Up pour assurer son développement sur la région Auvergne-Rhône-Alpes.

LES + ATTENDUS

Esprit start-up, bienveillance, implication, organisation, sens du service, sens du travail en équipe, adhésion aux valeurs de l'ESS, rigueur, flexibilité, convivialité, esprit d'initiative et force de proposition.

MODALITES PRATIQUES

CDI à temps complet

Salaire : 2000€ brut mensuel + variable trimestriel

Envoyer CV et lettre de motivation à rh@comptoirdecampagne.fr