



Responsable de magasin – Boisset-St-Priest (42)
Envoyer candidature (CV + lettre de motivation personnalisée)
à rh@comptoirdecampagne.fr

Le contexte

Notre start-up développe un modèle de commerces multiservices, physiques et connectés, pour ramener des services de proximité au cœur des villages. Nous nous inscrivons dans l'Economie Sociale et Solidaire.

Le principe ? Trouver au sein d'un même commerce des produits locaux essentiellement en circuit court, des services du quotidien, une offre de petite restauration et des animations.

Notre ambition ? Devenir un opérateur incontournable de la vitalité commerciale, sociale et économique des villages.

Notre réseau compte aujourd'hui 10 commerces dans la Loire, le Beaujolais et l'Isère, et nous développons un modèle de franchise innovant et social avec pour objectif de ramener des services de proximité et du lien social dans une trentaine de villages d'ici 2 ans !

En pleine croissance, nous sommes une équipe d'une trentaine de personnes, à Lyon et dans les Comptoirs.

Vos missions

Salarié, vous développez et gérez l'activité d'un commerce multiservices, dans le respect du concept et des valeurs de l'entreprise. Vous vous appuyez sur un collaborateur avec lequel vous tiendrez en alternance le commerce.

Plusieurs axes guident cette mission : management, vente, développement commercial, gestion courante, gestion administrative et reporting.

- ✓ Management
 - Encadrer le collaborateur : management et montée en compétence
 - Gérer le planning
 - Répartir les tâches et les missions
- ✓ Vente
 - Organiser et réaliser l'accueil de la clientèle et les encaissements
 - Préparer et servir l'offre de petite restauration / consommation sur place ou à emporter
 - Mettre en place les animations
 - Optimiser le merchandising
 - S'assurer de la bonne tenue du magasin.
 - Suivre les invendus et développer des actions en vue de leur diminution.
- ✓ Développement commercial de la boutique
 - Monter des partenariats avec les associations, les mairies et d'autres organisations locales
 - Signer des contrats commerciaux avec les entreprises locales
 - Participer à des événements et animations locales
 - Mettre en place des actions de communication
- ✓ Gestion et exploitation courante
 - Valider les approvisionnements et gérer les réceptions
 - Gérer les stocks de marchandise, organiser et préparer les inventaires trimestriels et inventaires tournants
 - Veiller à la maintenance générale du point de vente, à son entretien et au respect des normes et consignes d'hygiène et de sécurité
 - Organiser la répartition des tâches en fonction des fluctuations journalières et saisonnières de l'activité
- ✓ Gestion administrative et reporting
 - Suivre les ventes, les tableaux de bord comptables et les indicateurs de rentabilité
 - Effectuer la gestion administrative du commerce : réception, rapprochement des factures et paiements
 - Effectuer le contrôle des mouvements de caisse et les remises de recettes en banque

- Suivre et analyser les résultats et les indicateurs commerciaux (nombre de visites clients, progression du chiffre d'affaires, etc.) et assurer le reporting
- Participer aux réflexions sur l'amélioration du concept, tester les nouveautés et les animations commerciales

Profil recherché

- ✓ Vous justifiez d'une expérience significative en commerce. Vous avez assumé avec succès des responsabilités d'encadrement et de gestion dans un centre de profit indépendant.
- ✓ Vous êtes avant tout une personne entrepreneur, autonome, responsable et très organisée ayant le goût du service, du contact... et du challenge !
- ✓ Vous avez un bon sens commercial. Vous savez travailler au sein d'une équipe pluridisciplinaire à la construction d'un projet commun.
- ✓ Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques.
- ✓ Une expérience en Bar sera fortement appréciée

Modalités pratiques

Ouverture du commerce : 1 jour de fermeture dans la semaine, ouvert samedi et dimanche matin.

Merci de joindre impérativement à votre candidature une lettre de motivation.

Salaire : 1740€ brut/mois

Date limite de candidature : 28/10/2020

Date de début prévue : 05/11/2020